

Otwarcie rynku energii elektrycznej i procedura zmiany sprzedawcy

Zofia Janiszewska
Departament Promowania Konkurencji

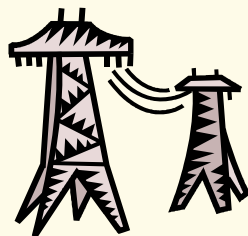
1. Wprowadzenie...
2. Co to jest i czemu służy „unbundling”?
3. Co to jest zasada TPA?
4. Zmiana sprzedawcy – jak to zrobić?
5. Realizacja prawa wyboru sprzedawcy w Polsce

Era monopolu (naturalnego, tj. uzasadnionego ekonomicznie)

Cały tzw. łańcuch dostaw energii elektrycznej:



wytwarzanie



przesyłanie/dystrybucja



obrót

znajduje się w dyspozycji tego samego przedsiębiorstwa

- klient nierozzerwalnie związany jest ze sprzedawcą energii za pomocą sieci dystrybucyjnych
- konkurencja możliwa tylko poprzez budowę sieci równoległych

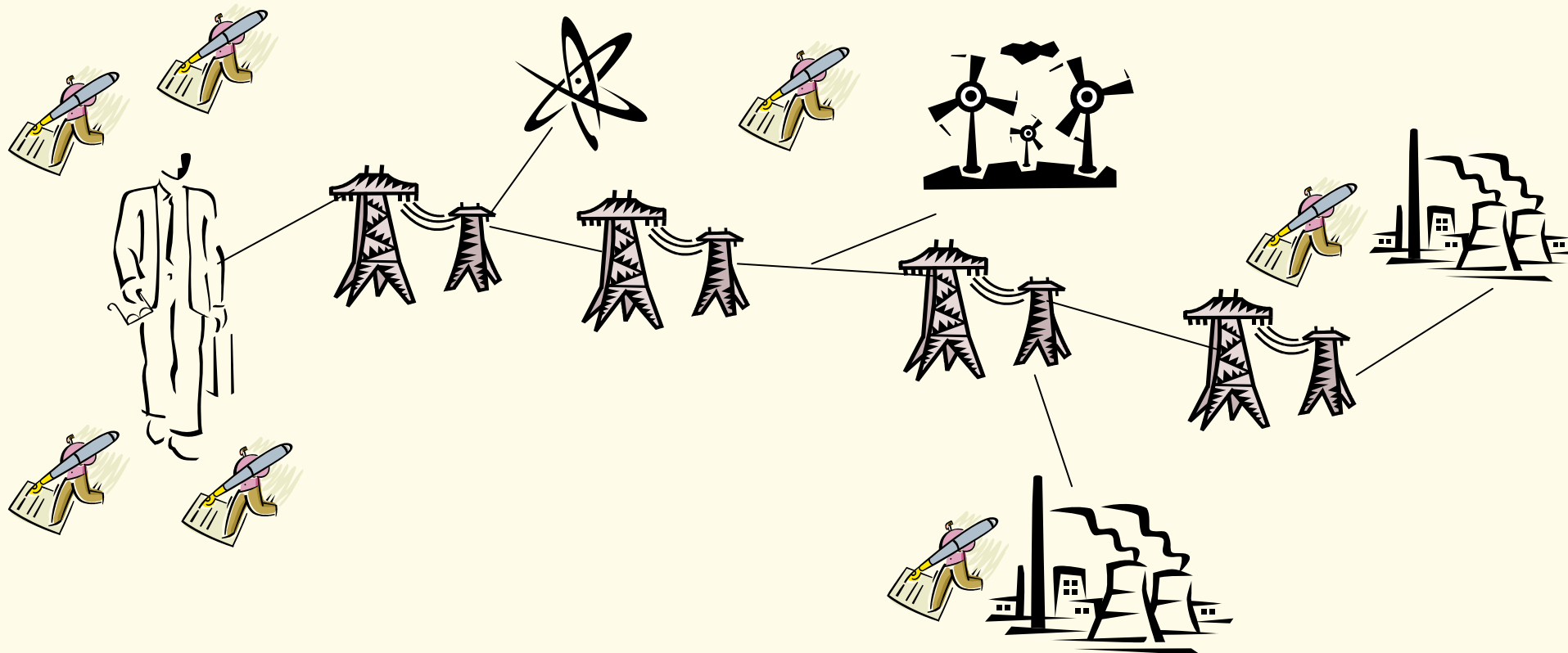
Czy monopol był „zły”?

Wady monopolu wynikają z braku presji (konkurencyjnej) na poprawę efektywności i przejawiają się typowym dla monopolisty marnotrawstwem, utrzymywaniem przerostu zatrudnienia, niską jakością usług, ignorowaniem potrzeb i opinii klientów oraz stosunkowo wysoką ceną.

W przypadku monopolu istnieje zazwyczaj duży potencjał obniżki cen i poprawy jakości świadczonych usług.

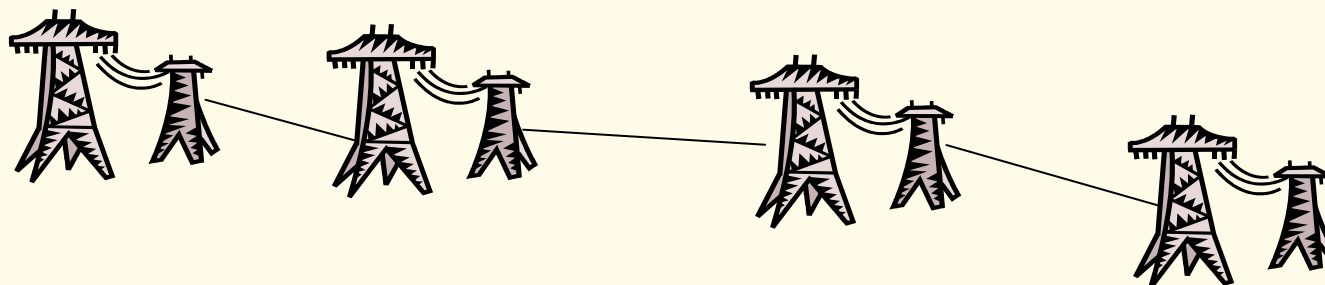
Upraszczając – monopolistyczny dostawca nie musi się starać - bo i tak znajdzie klientów na swoje usługi - zaś klient monopolu zdany jest w dużym stopniu na łaskę i niełaskę takiego dostawcy

Liberalizacja rynku energii elektrycznej



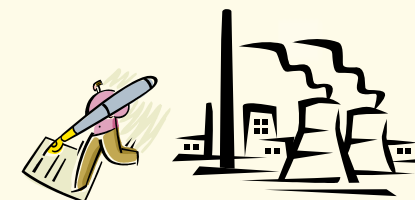
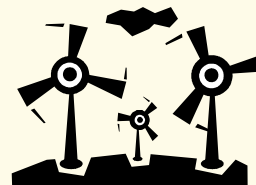
- możliwa po wyodrębnieniu obszaru monopolu naturalnego (działalność związana z istnieniem infrastruktury sieciowej)

Operator Systemu Dystrybucyjnego (OSD)



przedsiębiorstwo **zajmujące się dystrybucją** energii, odpowiedzialne za ruch sieciowy, bezpieczeństwo funkcjonowania systemu dystrybucyjnego, eksploatację, konserwację, remonty oraz niezbędną rozbudowę sieci, w tym połączeń z innymi systemami

Sprzedawca (nowy i stary)



przedsiębiorstwo energetyczne posiadające koncesję na obrót energią, świadczące sprzedaż odbiorcom na terenie danego OSD (na podstawie umowy z OSD)

UWAGA: sprzedawca z urzędu

Odbiorca



każdy, kto otrzymuje lub pobiera paliwa lub energię na podstawie umowy z przedsiębiorstwem energetycznym
Odbiorca ma prawo wyboru sprzedawcy



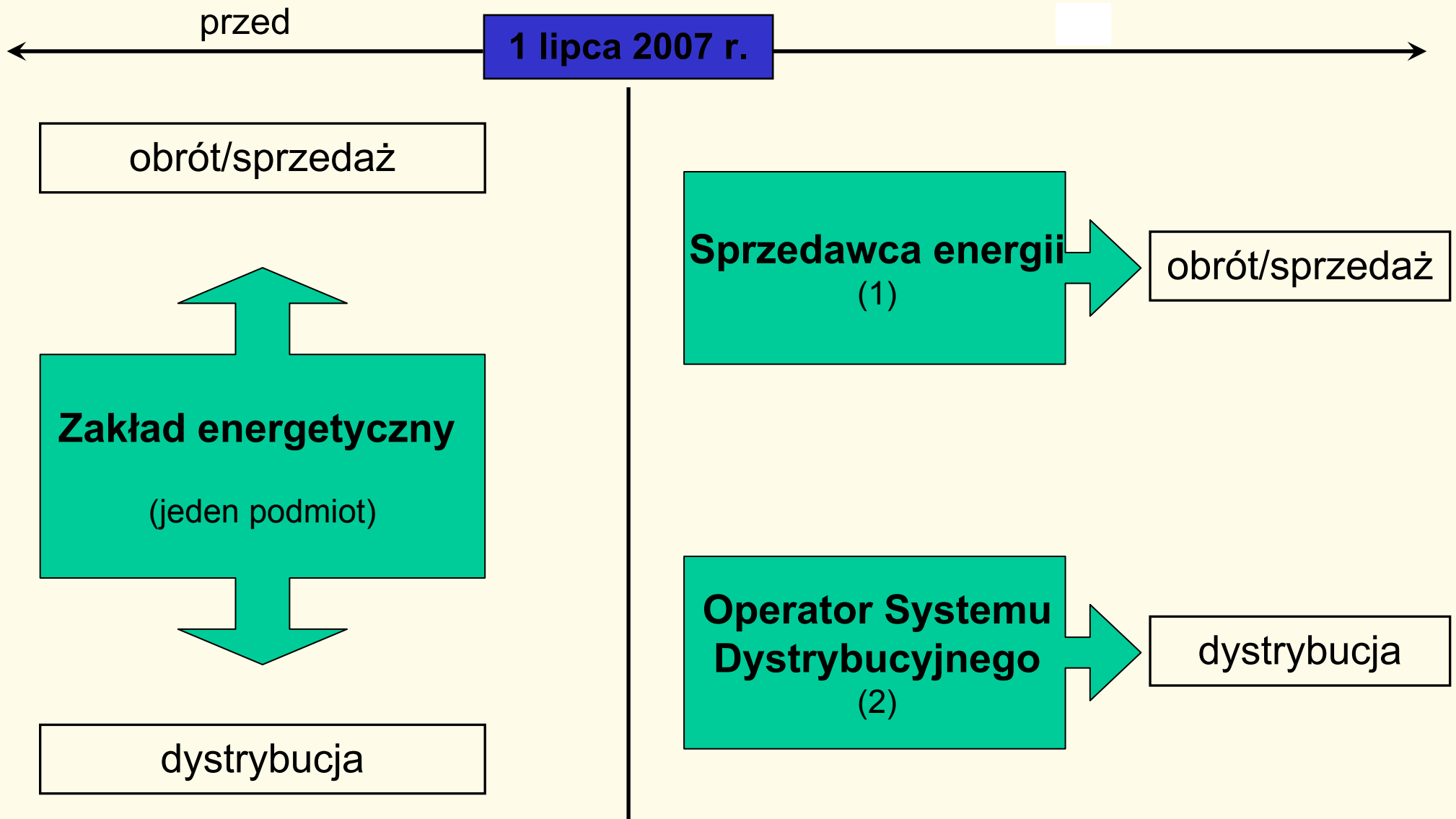
1. Wprowadzenie...
2. Co to jest i czemu służy „unbundling”?
3. Co to jest zasada TPA?
4. Zmiana sprzedawcy – jak to zrobić?
5. Realizacja prawa wyboru sprzedawcy w Polsce

... czyli rozdzielenie poszczególnych rodzajów działalności tj. dystrybucji/przesyłania od sprzedaży/wytwarzania

- ↪ księgowy
 - ↪ organizacyjny – wyodrębnienie organów zarządzających
 - ↪ prawny – co najmniej wydzielenie oddzielnej spółki
 - ↪ właścicielski
-
-



Unbundling w Polsce



Market opening for electricity and gas: the situation in EU Member States

Elec. + gas markets
opened < 01.07.07

| | Elec. + gas markets open on 01.07.07 | Electricity market open on 01.07.07 | Gas market open on 01.07.07 |
|-----------------------------|---|--|--------------------------------------|
| Austria | France | Italy | Sweden |
| Belgium | Bulgaria | Latvia | Estonia |
| Czech Republic | Hungary | Greece | |
| Denmark | Poland | | |
| Germany | Romania | | |
| Finland (electricity only) | Slovakia | | |
| Spain | Slovenia | Derogations on elec. market opening | Derogations on gas market opening |
| Portugal (electricity only) | Lithuania | | |
| The Netherlands | Luxembourg | Malta | Finland |
| Italy (gas only) | | Cyprus until 2013 | Latvia until 2010 |
| Ireland | | Estonia until 2013 | Greece |
| Sweden (electricity only) | | | Portugal until 2010 |
| Great Britain | | | |

N.B.: Northern Ireland: gas market opened on 1 January, 2007, electricity market opens on 1 November, 2007; Cyprus and Malta have no gas market for the time being

1. Wprowadzenie...
2. Co to jest i czemu służy „unbundling”?
3. Co to jest zasada TPA?
4. Zmiana sprzedawcy – jak to zrobić?
5. Realizacja prawa wyboru sprzedawcy w Polsce

Prawo **TPA** (Third Party Access) nakłada na dysponenta infrastruktury obowiązek jej udostępnienia dla dowolnego kontraktu. TPA jest **gwarancją** realizacji umowy handlowej **z wybranym sprzedawcą**.

Na straży przestrzegania tej zasady stoi **Prezes URE**, który **na wniosek strony** rozstrzyga **spory związane z odmową** zawarcia umowy dystrybucyjnej na zasadzie TPA.

Dostęp stron trzecich do sieci:

- ↪ zapewniony dla wszystkich odbiorców oraz przedsiębiorstw zajmujących się sprzedażą energii elektrycznej i gazu
- ↪ na zasadzie równoprawnego traktowania,
- ↪ umożliwia odbiorcy realizację prawa swobodnego wyboru sprzedawcy





Możliwość odmowy dostępu do sieci jest ściśle określona w ustawie – Prawo energetyczne (*art. 4f ust. 1*)

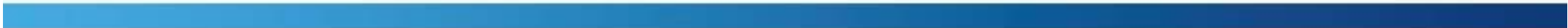
Powodem odmowy może być brak możliwości technicznych lub ekonomicznych świadczenia usługi.

1. Wprowadzenie...
2. Co to jest i czemu służy „unbundling”?
3. Co to jest zasada TPA?
4. Zmiana sprzedawcy – jak to zrobić?
5. Realizacja prawa wyboru sprzedawcy w Polsce



Możliwość wyboru sprzedawcy energii przez każdego z odbiorców, (przy równoczesnym zachowaniu prawa do usługi przesyłowej i/lub dystrybucyjnej, świadczonej przez przedsiębiorstwo sieciowe, na niepogorszonych warunkach) musi mieć charakter **rzeczywisty**, by zmiana dostawcy mogła odbywać się:

-  faktycznie,
-  skutecznie,
-  bez zbędnych komplikacji
-  nieodpłatnie



Procedura zmiany sprzedawcy – - krok po kroku (**pierwsza zmiana**)

Krok 1

Zawarcie umowy sprzedaży z nowym sprzedawcą

Krok 2

Wypowiedzenie umowy sprzedaży staremu sprzedawcy

Krok 3

Zawarcie nowej umowy dystrybucyjnej

Krok 4

Poinformowanie operatora systemu dystrybucyjnego
o zawarciu nowej umowy sprzedaży

Krok 5 (nieobligatoryjny)

Dostosowanie układów pomiarowo — rozliczeniowych

Krok 6

Odczyt licznika i rozliczenie końcowe ze starym sprzedawcą

UWAGA: kroki 2-5 może wykonać nowy sprzedawca działając z upoważnienia odbiorcy !!!

Krok 1 – najtrudniejszy ...

**Odbiorca zawiera umowę sprzedaży z nowym
sprzedawcą**

Odbiorca dokonuje wyboru nowego sprzedawcy

**Nowa umowa sprzedaży powinna wejść w życie
z dniem wygaśnięcia umowy sprzedaży
z dotychczasowym sprzedawcą. Takie rozwiązanie
gwarantuje ciągłość sprzedaży**

Procedura zmiany sprzedawcy – - krok po kroku (pierwsza zmiana)

Sprzedawcy, z którymi PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o. zawarł umowy o świadczenie usług dystrybucji (stan na koniec marca 2009 r.)

- część 1 -

1. PKP Energetyka Sp. z o.o.
 2. Vattenfall Sales Poland Sp. z o.o.
 3. PGE-ELECTRA S.A.
 4. ENERGA-Obrót S.A.
 5. PGE Rzeszowski Zakład Energetyczny S.A.
 6. RWE Polska S.A.
 7. CEZ-Trade Polska Sp. z o.o.
 8. Lumius Polska Sp. z o.o.
 9. Korlea Polska Sp. z o.o.
 10. Everen Sp. z o.o.
 11. POLENERGIA S.A.
-

Procedura zmiany sprzedawcy – - krok po kroku (pierwsza zmiana)


Sprzedawcy, z którymi PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o. zawarł umowy o świadczenie usług dystrybucji (stan na koniec marca 2009 r.)

- część 2 -

12. POLENERGIA Trading S.A.
 13. PGE Zakład Energetyczny Warszawa -Teren S.A.
 14. Famur International Trade S.A.
 15. PGE Zakład Energetyczny Białystok S.A.
 16. PGE Łódzki Zakład Energetyczny S.A.
 17. ENION Energia Sp. z o.o.
 18. Famur International Trade S.A.
 19. PGE Lubelskie Zakłady Energetyczne S.A.
 20. ZEŁT Obrót Sp. z o.o.
 21. PGE ZEORK S.A.
 22. KOPEX S.A.
 23. Dalkia Poznań ZEC S.A.
-
-

Procedura zmiany sprzedawcy – - krok po kroku (**pierwsza zmiana**)

Sprzedawcy, z którymi PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o. negocjuje umowy o świadczenie usług dystrybucji (stan na koniec marca 2009 r.)

1. PGE Zamojska Korporacja Energetyczna S.A.
 2. ELEKTRIX Sp. z o.o.
 3. TAURON Polska Energia S.A.
 4. Centrozap S.A.
 5. ENEA S.A.
-
- 

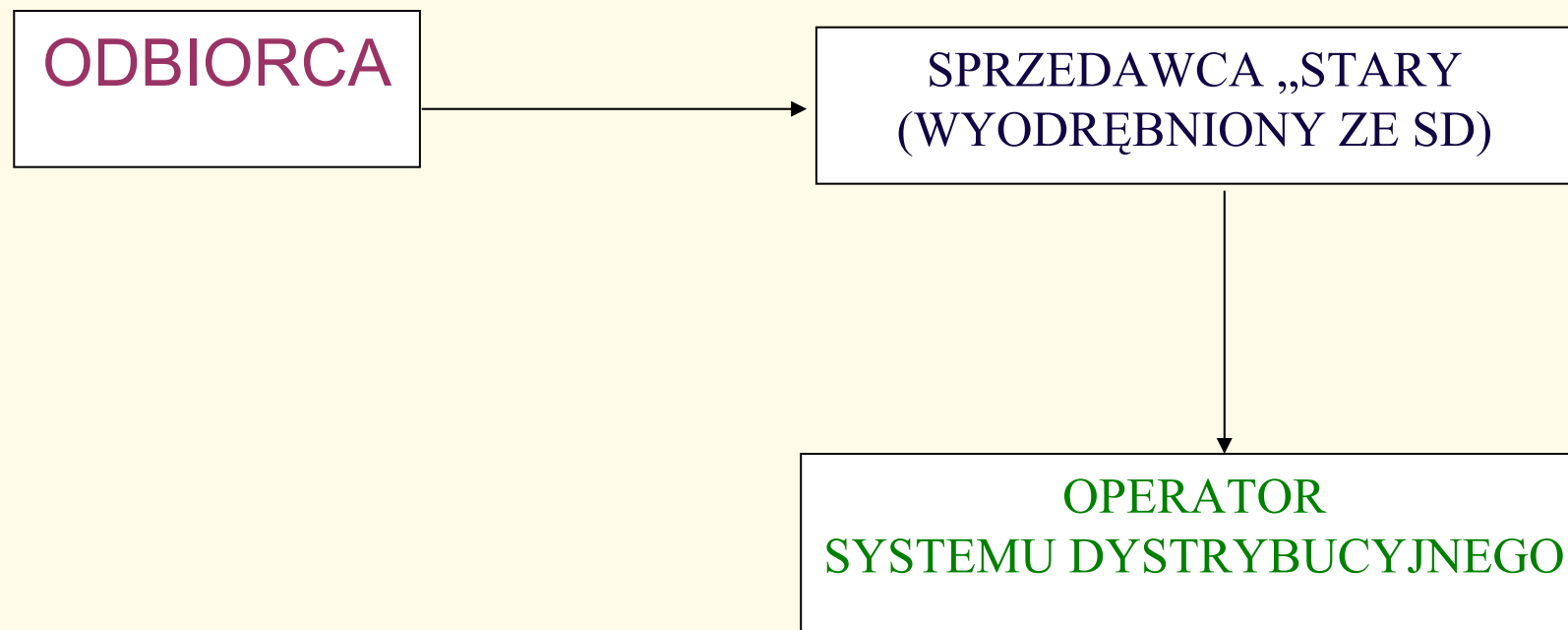
Krok 2

Odbiorca wypowiada umowę sprzedaży dotychczasowemu sprzedawcy

W przypadku, gdy sprzedawcą dotychczasowym była dawna spółka dystrybucyjna, odbiorca wypowiada tzw. umowę kompleksową, czyli obejmującą zarówno warunki sprzedaży energii elektrycznej jak i świadczenia usługi dystrybucji.

Możliwa konfiguracja umów

ODBIORCA POZOSTAJE PRZY DOTYCHCZASOWYM SPRZEDAWCY
WYODREBNIONYM ZE SPÓŁKI DYSTRYBUCYJNEJ (SD)
odbiorca ma jedną umowę a sprzedawcą dotychczasowy ma umowę z OSD



Krok 3

Odbiorca zawiera umowę o świadczenie usługi dystrybucji

Po wypowiedzeniu umowy kompleksowej, oprócz nowej umowy sprzedaży z wybranym sprzedawcą, odbiorca zawiera z operatorem systemu dystrybucyjnego umowę o świadczenie usługi dystrybucji.

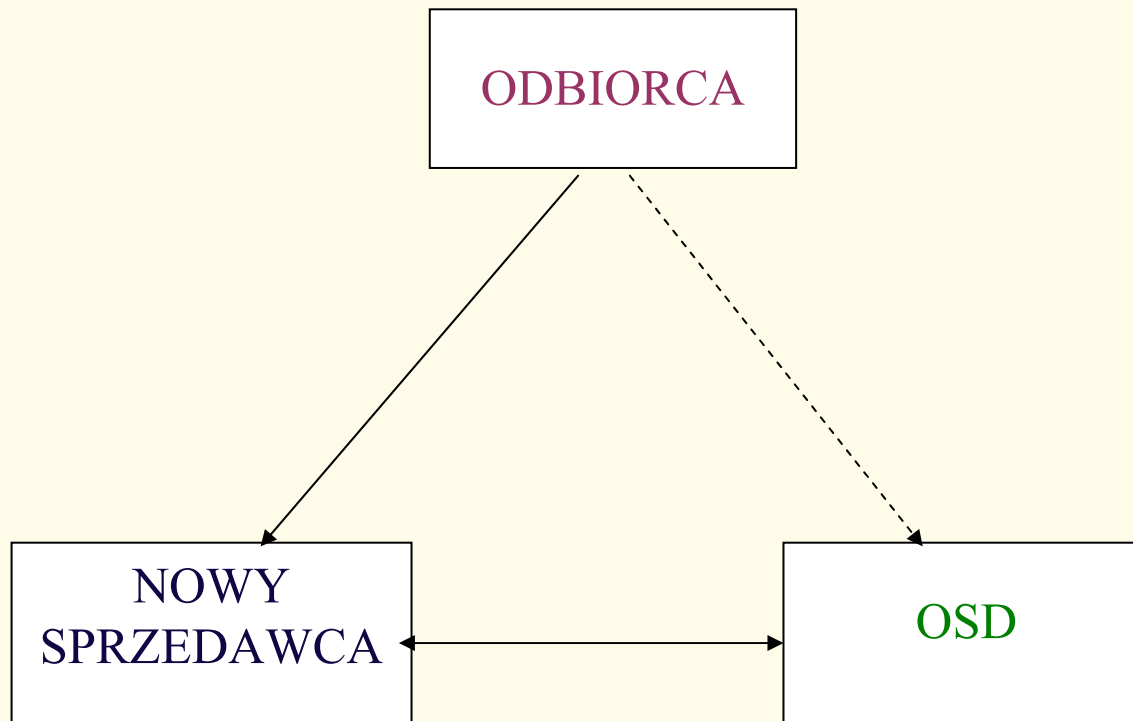
Umowa ta wchodzi w życie z dniem rozwiązania umowy kompleksowej.

Istotne jest, że nową umowę o świadczenie usługi dystrybucji odbiorca może zawrzeć na czas nieokreślony i nie jest konieczne wypowiedzanie i ponowne jej zawieranie przy kolejnych zmianach sprzedawców.



Możliwa konfiguracja umów

ODBIORCA WYBIERA NOWEGO SPRZEDAWCĘ (ROZDZIELENIE UMÓW SPRZEDAŻY I ŚWIADCZENIA USŁUGI DYSTRYBUCJI) - odbiorca ma umowę ze sprzedawcą, a sprzedawca, w imieniu i na rzecz odbiorcy, podpisuje umowę z OSD



Krok 4

Odbiorca informuje OSD o zawarciu nowej umowy sprzedaży

Zgłoszenie musi odpowiadać standardom przyjętym przez właściwego OSD i powinno zawierać: określenie stron nowej umowy sprzedaży, termin obowiązywania umowy, planowane ilości dostaw energii, określenie podmiotu odpowiedzialnego za bilansowanie handlowe (najczęściej będzie nim nowy sprzedawca).

Krok 5

Dostosowanie układów pomiarowo — rozliczeniowych

W zależności od wielkości zużycia energii oraz w związku z istotnymi zmianami w zasadach rozliczeń po zmianie sprzedawcy konieczne może być dostosowanie układu pomiarowo - rozliczeniowego.

Koszty dostosowania układu ponosi właściciel układu. W przypadku odbiorców przyłączonych do sieci o niskim napięciu, liczniki należą do operatorów systemów dystrybucyjnych.

W przypadku tych odbiorców, brak licznika z rejestracją i transmisją danych nie stanowi przeszkody w zmianie sprzedawcy.



Krok 6 - ostatni

Końcowe rozliczenie ze starym sprzedawcą

W dniu zmiany sprzedawcy (wejścia w życie nowej umowy sprzedaży) OSD dokonuje odczytu licznika.

W przypadku liczników bez transmisji danych odczyt taki może być opóźniony, ale nie powinien nastąpić później niż w ciągu 5 dni roboczych po zmianie sprzedawcy.

Stan licznika na dzień zmiany sprzedawcy operator przekazuje dotychczasowemu oraz nowemu sprzedawcy w określonym terminie (do 5 dnia następnego miesiąca).

Na tej podstawie dotychczasowy sprzedawca przygotowuje rozliczenie końcowe.

Procedura zmiany sprzedawcy – - krok po kroku **(kolejna zmiana)**

Krok 1

Zawarcie umowy sprzedaży z nowym sprzedawcą

Krok 2

Wypowiedzenie umowy sprzedaży staremu sprzedawcy

Krok 3 - „odpada”

Umowa dystrybucyjna - nie jest konieczne zawarcie nowej umowy
– obowiązuje dotychczasowa, zawarta przy pierwszej zmianie sprzedawcy

Krok 4

**Poinformowanie operatora systemu dystrybucyjnego
o zawarciu nowej umowy sprzedaży**

Krok 5 - „odpada”

Dostosowanie układów pomiarowo — rozliczeniowych (liczników) -
niekonieczne, gdyż zostały dostosowane przy pierwszej zmianie, chyba, że...

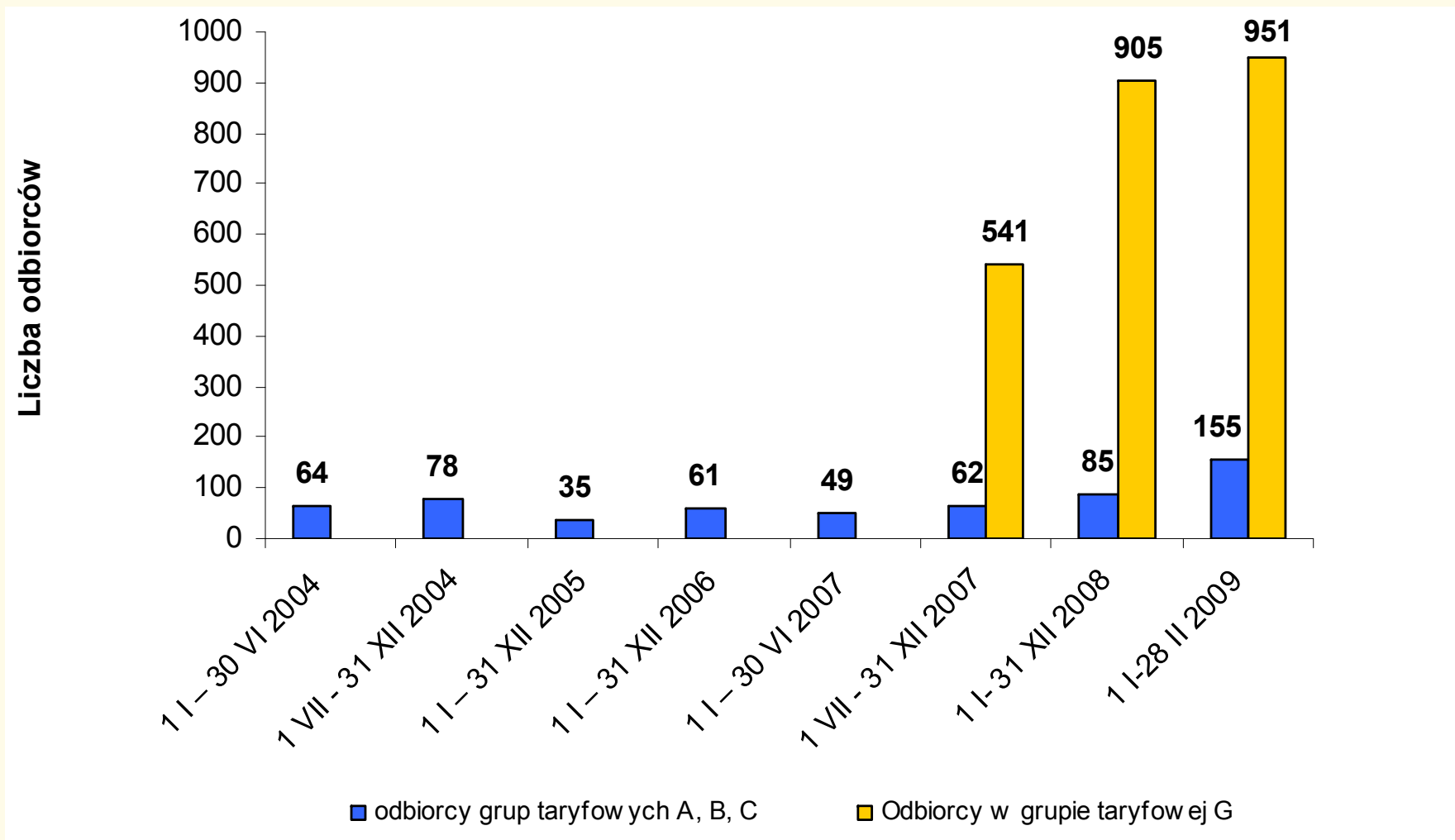
Krok 6

Odczyt licznika i rozliczenie końcowe ze starym sprzedawcą

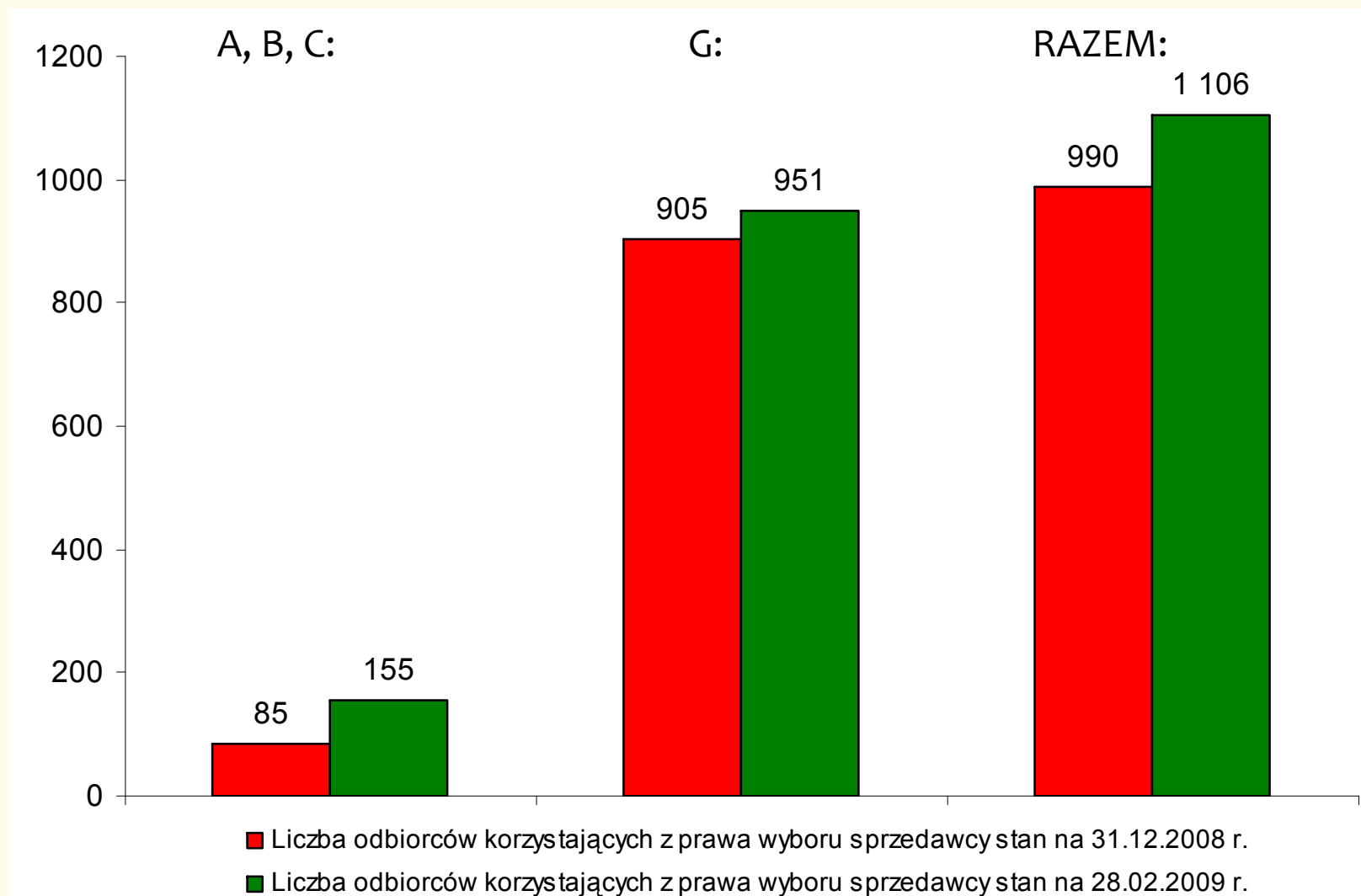
UWAGA: kroki 2 i 4 może wykonać nowy sprzedawca działając z upoważnienia odbiorcy !!!

1. Wprowadzenie...
2. Co to jest i czemu służy „unbundling”?
3. Co to jest zasada TPA?
4. Zmiana sprzedawcy – jak to zrobić?
5. Realizacja prawa wyboru sprzedawcy w Polsce

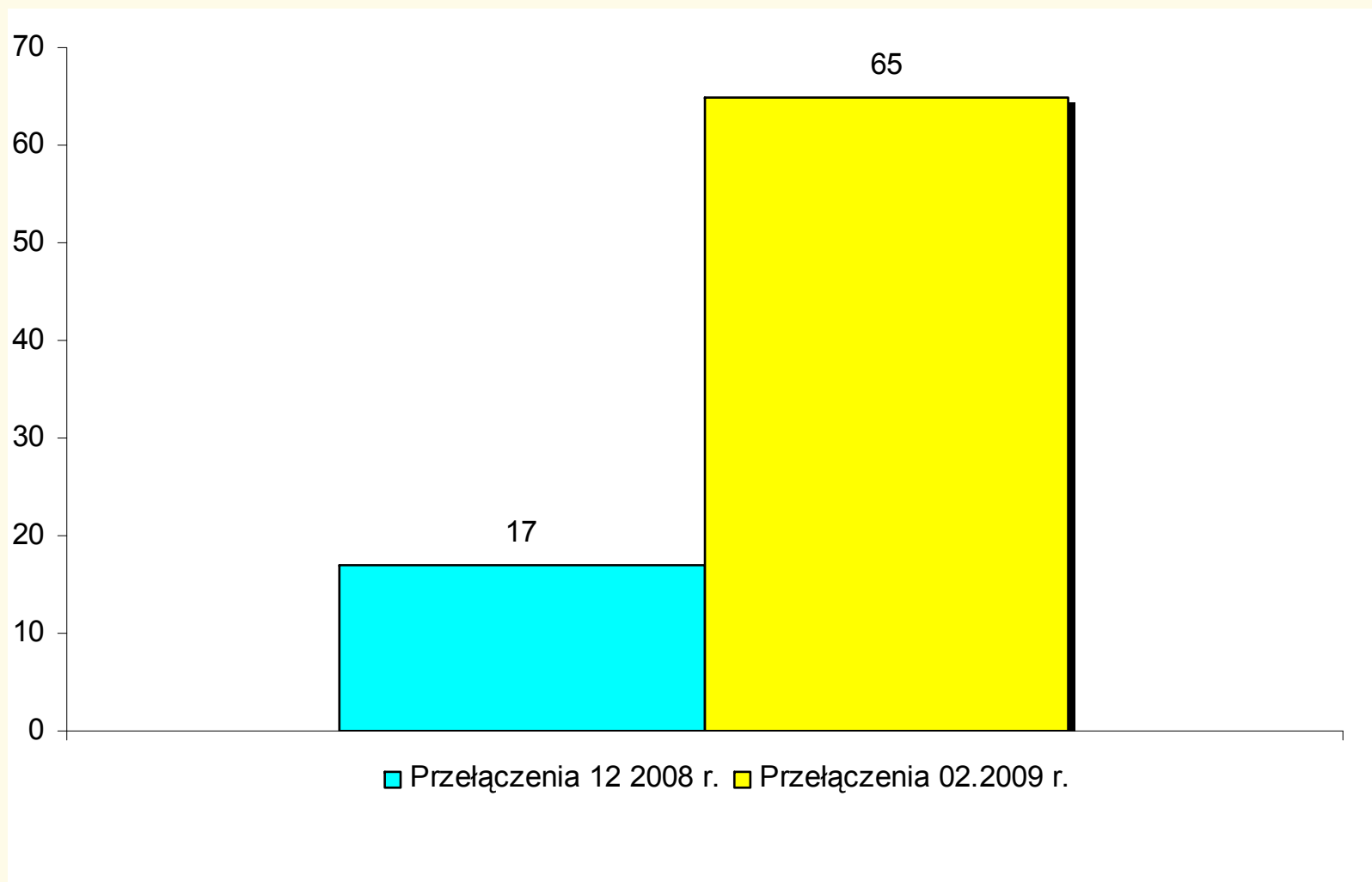
Odbiorcy korzystający z zasady TPA



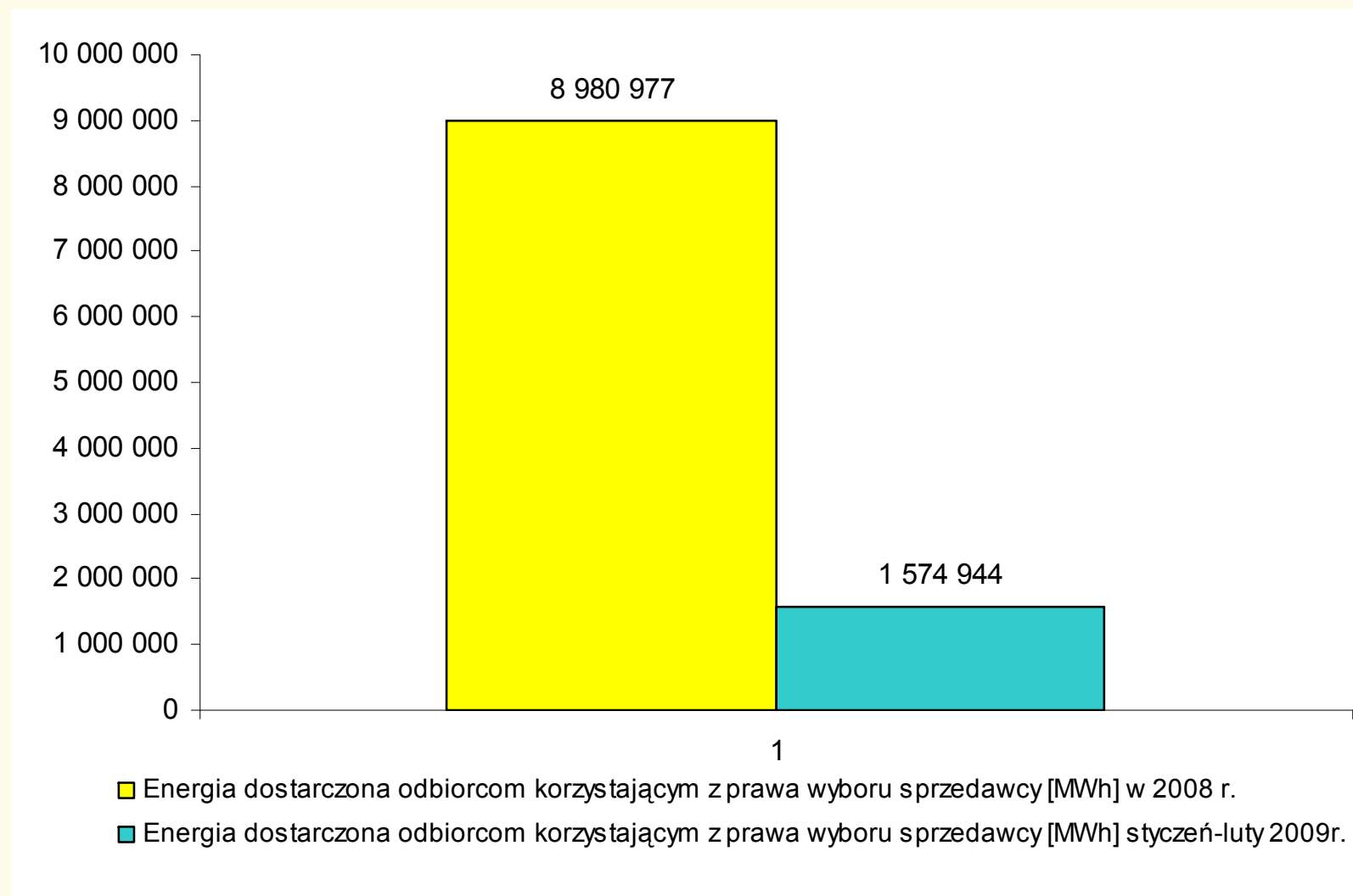
Odbiorcy korzystający z zasady TPA



PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o.: 2008 – 3/6/9, II 2009 – 3/6/9



PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o.: 2008 – 0, II 2009 – 0



PGE Dystrybucja Rzeszów Sp. z o.o.: 2008 – 32443 MWh, I-II 2009 – 3654 MWh

- nawet najlepsza regulacja nie wymusi optymalnego wzrostu efektywności funkcjonowania przedsiębiorstw, w tym ograniczania kosztów własnych i niezasadnych marż
 - tylko konkurencja jest gwarancją ograniczenia wzrostu cen do uzasadnionego minimum
 - nie ma rynku (konkurencji) bez aktywności konsumentów
-
-

dziękuję za uwagę



**Urząd Regulacji
Energetyki**